

# Análisis de la relación binacional de integración económica: Colombia y Venezuela entre los años 2005 al 2019

## *Analysis of the bi-national economic integration relationship: Colombia and Venezuela from 2005 to 2019*

<sup>a\*</sup>Johanna Milena Mogrovejo-Andrade, <sup>b</sup>Nelson Emilio García-Torres, <sup>c</sup>César Augusto Panizo-Cardona

 <sup>a\*</sup>Doctor, johannamogrovejo@ufps.edu.co, Universidad Francisco de Paula Santander, Cúcuta, Colombia

 <sup>b</sup>Master, nelsonemiliogt@ufps.edu.co, Universidad Francisco de Paula Santander, Cúcuta, Colombia

 <sup>c</sup>Master, cesaraugustopc@ufps.edu.co, Universidad Francisco de Paula Santander, Cúcuta, Colombia

Recibido: Julio 1 de 2021 Aceptado: Noviembre 8 de 2021

**Forma de citar:** J. M. Mogrovejo-Andrade, N. E. García-Torres, C. A. Panizo-Cardona, “Análisis de la relación binacional de integración económica: Colombia y Venezuela entre los años 2005 al 2019”, *Mundo Fesc*, vol. 11 no. s5, pp.250-264, 2021

### Resumen

Este artículo describe las relaciones económicas y comerciales, especialmente en los últimos 15 años, en donde el interés de desarrollar y promover estrategias de alianzas comerciales binacionales permite la evolución de una dinámica fronteriza, planificando, firmando y poniendo en marcha acuerdos y convenios de complementación económica. Los intereses regionales, nacionales e internacionales se ven influenciados por esta dinámica económica que impactan aspectos sociales, políticos y culturales. El método de investigación utilizado para el desarrollo de la investigación es cuantitativo ya que busca cuantificar y analizar el comportamiento de las variables económicas de la relación bilateral colombo-venezolana, a partir de datos números y base a estudios probabilístico; permitiendo conocer como ha sido su intercambio comercial durante el periodo 2005 2019, reflejado en la necesidad de participar cada vez más del comercio global.

**Palabras clave:** Colombia, Integración económica, Relación binacional, Venezuela.

---

Autor para correspondencia:

\*Correo electrónico: johannamogrovejo@ufps.edu.co



## Abstract

---

This article describes the economic and commercial relations, especially in the last 15 years, where the interest in developing and promoting binational commercial alliance strategies allows the evolution of a border dynamic, planning, signing and implementing economic complementation agreements and agreements. Regional, national and international interests are influenced by these economic dynamics that impact social, political and cultural aspects. The research method used for the development of the research is quantitative since it seeks to quantify and analyze the behavior of the economic variables of the Colombian-Venezuelan bilateral relationship, based on numerical data and based on probabilistic studies; allowing to know how their commercial exchange has been during the period 2005-2019, reflected in the need to participate more and more in global trade.

**Keywords:** Colombia, Economic integration, Binational relationship, Venezuela.

## Introducción

En la frontera entre Colombia y Venezuela el departamento de norte de Santander uno de los entes territoriales más afectados en la difícil situación política, económica y social que refleja su severidad en los altos índice de informalidad laboral, el incremento del desempleo, con una profunda afectación a la productividad regional a causa del cierre de frontera, esto ha generado un decaimiento de los corredores económicos, comerciales y logísticos que históricamente han originado las actividades de sustento para la región [1], incitando un flujo migratorio en pasos ilegales que permite la movilidad de personas, mercancías y capitales que han mantenido la economía de frontera.

Por tal motivo, las relaciones bilaterales se ven afectadas por los comportamientos fronterizos irregular promovidos por el contexto de inestabilidad económica productiva y comercial por la situación coyuntural de los sectores económicos, la escasez de recursos y el bajo abastecimientos de las necesidades de la población venezolana. En busca de subsanar esta situación se genera escenarios de apuestas económica y productivas para la región.

Por este motivo es necesario identificar las relaciones binacionales y su incidencia en el comercio internacional en el periodo 2005 2019 analizando aspectos económicos, sociales y políticos, plasmando la situación del tejido empresarial binacional, la dificultad de la comercialización internacional con expectativas de competitividad en donde

los convenios y acuerdos que permiten conocer la trazabilidad de las relaciones económico comercial de Colombia y Venezuela. Comprendiendo los cambios impuestos en esos años, utilizando como base el comportamiento de las variables económicas.

## Materiales y métodos

El método de investigación seleccionado para el logro de los objetivos esperados es cuantitativo dado que tiene como objetivo cuantificar y analizar el comportamiento de las variables económicas de la relación bilateral colombo-venezolana, a partir de datos números y base a estudios probabilístico; permitiendo conocer exactamente como ha sido su intercambio comercial durante el periodo de estudio. Según [2] señala que la investigación cuantitativa se basa en analizar una realidad que parte de mediciones numéricas y estadísticas que permiten predecir los patrones de un fenómeno o problema determinado. El método de estudio utilizado fue documental para el estudio de las variables económicas y comerciales de la relación bilateral Colombo-venezolana identificando la trazabilidad comercial desde el año 2005 hasta el año 2019.

La investigación se base en la revisión sistemática de instituciones que dictan las pautas para el comercio internacional y en donde se identifican una población y muestra con las siguientes organizaciones:

Organización Mundial del Comercio OMC, Organización de las Naciones Unidas ONU, Fondo Monetario Internacional FMI, Organización para la cooperación y el desarrollo económico OCDE y el Banco Mundial BM entre otras.

### ***Análisis político de Colombia***

A lo largo de la historia en Colombia se han presentado dos doctrinas que han modificado la relación entre los estados y su relación con la comunidad internacional [3]. El interés de robustecer relaciones con los países del norte se considera como prioridad al llegar a una participación significativa promoviendo un nuevo ordenamiento geopolítico [4].

En el periodo comprendido de 2005 a 2019 el estado colombiano hay tenido 3 dirigentes que han forjado la política comercial internacional basados en los acontecimientos subyacentes de la política sur americana [5]. Durante el gobierno de Álvaro Uribe Vélez la delimitación de la política exterior por sucesos de conflicto armado afecta en gran medida a la sociedad fronteriza generando efectos sociales y económicos [6].

El periodo presidencial anterior destaca las relaciones diplomática con los estados unidos para tratar temas de importancia nacional, como la erradicación de cultivos ilícitos, la extradición y las condena establecidas por el sistema penal, el esfuerzo por la inclusión de los grupos armados al margen de la ley en la política nacional, no ha tenido los resultado esperados, ya que estos grupos reinciden en sus prácticas ilegales y pierden los beneficios establecidos, algunos de esos grupos son: Autodefensas Unidas de Colombia AUC, Ejército de Liberación Nacional ELN y las Fuerzas Armadas Revolucionarias de Colombia FARC.

Es de resaltar que la enemistad de algunos gobiernos latinoamericanos con Estados unidos ha generado desequilibrios en las ideologías políticas, ya que el idealismo socialista formula lineamientos para los países de Ecuador, Venezuela y Bolivia

quienes al ver representado el poder adquisitivo de las naciones del norte suponen una amenaza potencial a sus economías ocasionando un distanciamiento entre los países de la región latinoamericana.

La política exterior del presidente Juan Manuel Santos, transformó la estrategia de internacionalización y de posicionamiento internacional de un país de conflicto armado, aun país de paz lo que se logró por medio actores extranjeros como inversionista, organizaciones, empresas que buscan la modificación de las condiciones de mercados que se ven afectados en gran medida por la violencia el terrorismo y el contrabando [7].

Por último, la estabilidad y seguridad internacional es la bandera con la que el actual presidente Iván Duque Márquez establece su plan de gobierno, enfocándose en temas de construcción colectiva que aportando soluciones a los desafíos globales [8]. Haciendo énfasis en las denuncias de su precursor que han abierto la brecha política aún más profunda que afecta directamente a la Cancillería de Colombia [9].

Los objetivos de política exterior en el país han trazado los objetivos y cumplimiento de gobierno que buscan consolidar la región latinoamericana como países organizados y con modernización diplomática para la incorporación en PROSUR, cuyo objetivo es la integración regional en pro del desarrollo de los países de sur América [10], en donde se plantea la organización de los procesos internacionales para el relacionamiento con la Unión Europea, Asia, África y centro américa.

### ***Análisis político de Venezuela***

En la presidencia de Hugo Chávez frías Venezuela durante el periodo 2005 2013, el gobierno enfatizó la alianza contra los Estados Unidos [11], lo cual promovió una política exterior deficiente, perdiendo el impulso ante el nuevo ordenamiento geopolítico.

Ante el pensamiento revolucionario antiimperialismo Venezuela afina tratos preferenciales con las fuerzas militares

para desarrollar estrategias de respuestas a posibles ataques. Históricamente este país ha apoyado proyectos como el ALBA y UNASUR, que desarrollan preferencias comerciales para la consolidación de tratados entre América latina. Sin embargo, estos aportes al desarrollo y crecimiento comercial se ven frenado por la implementación de las políticas socialistas que se alimentan desde 3 esferas que centran el interés de desarrollo común por medio de: la integración regional con aliados de izquierda entre los que están presentes los gobiernos de Ecuador, Perú y Bolivia; la actividad comercial que es realizada a través de China y el desarrollo e intercambio tecnológico y militar.

En cuanto al presidente Nicolás Maduro, las estrategias utilizadas se ven movidas por los intereses de adquisición de armas y tecnologías [13], que brinda apoyo directo al poder presidencial determinado la estrategia geopolítica de la fuerza pública en busca de poder.

Esta estrategia militar, ha permitido fortalecer temas de seguridad y defensa para el país, exacerbando la soberanía estatal representado la asimetría en cuanto a la lucha de poderes, desde la entrega del poder a las fuerzas militares la revolución bolivariana busca la defensa de un país y su sociedad civil. Es por ello, que el resultado se traduce en represalias contra algunos países que no han reconocido su mandato quebrantando las relaciones bilaterales con Costa Rica, Paraguay, Bolivia, estados Unidos y Colombia.

### ***Colombia y Venezuela, antecedentes de las relaciones binacionales***

La relación bilateral entre Colombia y Venezuela se ha compuesto a lo largo de su historia por temas comerciales, políticos y sociales promovido por la larga extensión que cobija las fronteras.

El presidente Hugo Chávez ha originado una paja participación del producto nacional em sus sectores. Agravando la situación venezolana el conflicto armado colombiano y su acercamiento con estados unidos han

desgastado la diplomacia bilateral.

### ***Análisis de las relaciones económicas binacionales***

En 1969 por los gobiernos de Colombia, Ecuador, Perú, Bolivia realizan un acuerdo para el desarrollo industrial el acuerdo de Cartagena que se sustentó en los principios del tratado de Montevideo, evolucionando a un modelo de integración donde el objetivo es encontrar el equilibrio [14]. Siempre movido por la integración de estos países.

Los aspectos para tener en cuenta son: las juntas, quien reunió a todas las naciones andinas, así mismo, los mecanismos de planificación que ayuda a la consecución de los planes de desarrollo para las actividades productivas identificadas, infraestructura, programas agropecuarios entre otros, estos programas de liberación comercial promueven nuevos mecanismos de mercado para el ámbito comercial y disciplinar y promoción de la competitividad.

En busca del bienestar de la comunidad se constituye un esquema de integración como estrategias de desarrollo, pero queda por decir, que la integración andina fue reforzada el 1996 con el protocolo de Trujillo, dando apertura a la Comunidad Andina de naciones con su sistema de integración [15]. Persiguiendo una coordinación entre los órganos e instituciones que toman las decisiones como el concejo andino de ministros de relaciones exteriores, concejo presidencial y comisiones, secretaría general y tribunales de justicia entre otros.

La CAN Comunidad Andina (CAN) constituida por Colombia, Bolivia, Perú y Ecuador. Cuyo fin el fomento del desarrollo, integración económica y cooperación internacional entre países miembros como un mercado común latinoamericano. Este régimen elimina las barreras arancelarias presentes en la comercialización y promueve regímenes aduaneros que construyen habilidades comerciales en el mercado, la eliminación de obstáculos técnicos [16].

La consolidación del acuerdo de integración permitió el acompañamiento de Venezuela

como parte de comisión observadora. Posteriormente las negociaciones dieron ingreso de Venezuela en febrero de 1973 y gracias a la crisis económica y política de Chile, éste se retiró del acuerdo de integración en 1976 en el que se constituyeron brechas políticas con la CAN, pero después de la salida del poder del militar Augusto Pinochet se reintegró al acuerdo de la Comunidad Andina de Naciones en el 2006.

En profundidad, en el 2006 la intención de retiro de Venezuela de la CAN se debió a las negociaciones de Colombia y Perú con Estados Unidos [17]. En donde se inicia el periodo de transición el dónde los derechos y deberes adquiridos por Venezuela en el acuerdo de Cartagena quedan inactivos, salvo el programa de liberación lo que permitió al estado continuar su operación comercial libre impuestos, de los productos que se originan en el territorio andino, por un tiempo de 5 años y su salida formal se dio en el 2011.

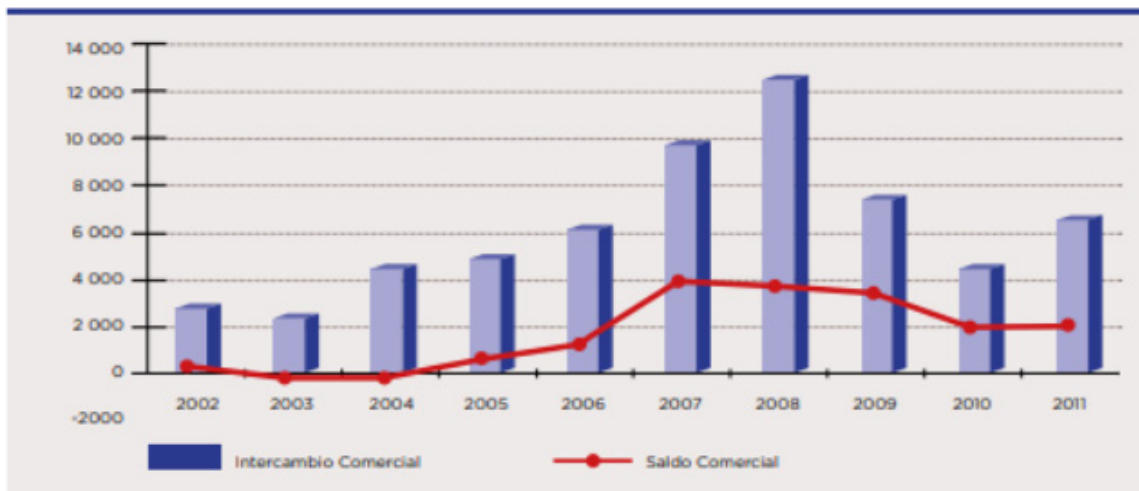


Figura 1. Intercambio y saldo comercial de la Comunidad Andina de Naciones con Venezuela.

Los países andinos se vieron afectados con la salida de Venezuela ya que esta representaba alrededor del 50% de las transacciones de intercambio comercial. Sin embargo, su salida fue aceptada bajo el compromiso de liberación a los países miembros. Es de destacar, que del 2002 al 2011 los principales productos de comercialización internacional para de Colombia hacia Venezuela fueron caramelos y confites, cacao, pañales y gas natural entre otros como se visualiza con el 40% de participación de las exportaciones de la CAN hacia Venezuela.

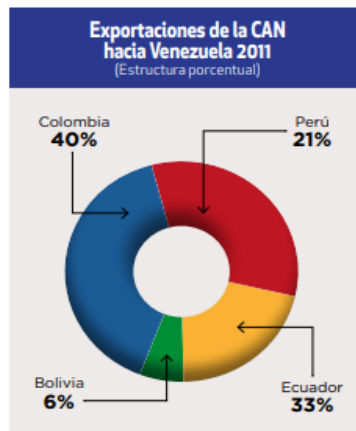


Figura 2. Exportaciones de la CAN

La participación de las importaciones venezolana se ver representadas en un 25% de propileno no saturado, urea y dodecibenceno, del total de las importaciones realizadas con el bloque comercial antes de su salida formal en el 2011.

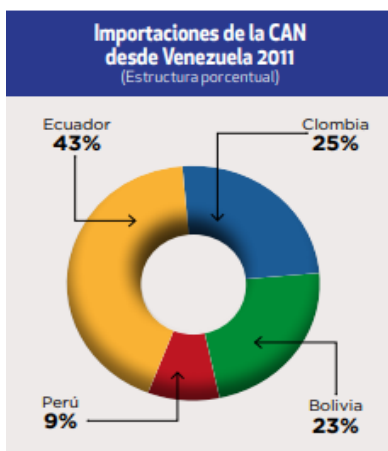


Figura 3. Importaciones de la CAN

Las exportaciones realizadas por Colombia con el bloque comercial son de USD 3.160 millones en el año 2018 se representa en el incremento del 17,3% con respecto al año anterior [14]., sus principales destinos estados unidos con el 25,4% de sus ventas totales al mundo en el año 2018. la Unión Europea con el 11,7%, China con el 9,7% ver tabla I principales socios comerciales de Colombia durante el periodo 2009-2018.

Tabla I. Colombia, Principales socios comerciales

SOCIO	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	Participación 2018	Variación 2018/2009
1 Estados Unidos	12 832	16 746	21 969	21 462	18 343	14 023	9 457	9 606	9 967	10 616	25,4%	-2,1%
2 Unión Europea <sup>1/</sup>	4 694	5 019	8 948	9 014	9 251	9 223	5 905	4 960	5 472	4 894	11,7%	0,5%
3 China	949	1 967	1 989	3 343	5 070	5 619	2 097	1 064	1 685	4 056	9,7%	17,5%
4 Comunidad Andina	2 116	3 063	3 373	3 677	3 392	3 210	2 730	2 400	2 694	3 160	7,6%	4,6%
5 Panamá	308	899	2 159	2 629	3 239	3 567	2 701	1 871	3 117	3 070	7,3%	29,1%
6 MERCOSUR <sup>2/</sup>	689	1 195	1 635	1 611	2 065	1 863	1 393	1 213	1 685	1 938	4,6%	12,2%
7 CARICOM <sup>3/</sup>	602	581	1 699	1 271	1 276	1 305	1 229	585	1 405	1 693	4,0%	12,2%
8 Turquía	331	215	596	781	624	863	672	761	1 406	1 691	4,0%	19,9%
9 México	533	638	705	835	864	914	914	937	1 537	1 638	3,9%	13,3%
10 Chile	624	907	2 205	2 136	1 572	989	737	670	1 037	1 190	2,8%	7,4%
Resto del Mundo	9 105	8 323	11 637	12 406	12 830	13 130	7 720	6 908	6 898	7 884	18,8%	-1,6%
Total mundo	32 784	39 552	56 915	59 165	58 526	54 706	35 556	30 976	36 903	41 831	100,0%	2,7%

En la tabla II se muestra los principales productos exportados por Colombia a la CAN durante el 2018 y estas representan el 42,2% del total exportado a la CAN [15].

En busca de la integración regional la Asociación Latinoamericana de Integración ALADI promoviendo el desarrollo socioeconómico de los países participantes. Tiene como fin último establecer un mercado común suramericano [19], creado establece mecanismos para la facilitación comercial en temas de acceso, cooperación educativa y científica, transporte entre otros.

Tabla II. Colombia, principales productos exportados a la CAN

COLOMBIA: Principales Productos Exportados hacia la Comunidad Andina, 2018 (En miles de dólares)					
No.	Código	Subpartida NANDINA	Destino de las exportaciones		
			CAN	Mundo	CAN/Mundo
Total de exportaciones de Colombia hacia la CAN			3 159 923	41 831 438	7,6%
Total principales 25 productos			1 334 161	16 740 406	8,0%
1	27090000	Aceites crudos de petróleo o de mineral bituminoso	390 556	13 734 709	2,8%
2	87032290	Los demás vehículos automóviles con motor de émbolo alternativo, de encendido por chispa, concebidos principalmente para transporte de personas, de cilindrada >1 000 cm <sup>3</sup> pero <= 1 500 cm <sup>3</sup> , excepto camperos (4x4)	93 870	93 940	99,9%
3	30049029	Los demás medicamentos, dosificados o acondicionados para venta al por menor, para uso humano	82 079	182 568	45,0%
4	17019990	Los demás azúcares de caña o de remolacha y sacarosa químicamente pura, en estado sólido.	74 037	204 745	36,2%
5	39021000	Polipropileno, en formas primarias	60 704	286 693	21,2%
6	34022000	Preparaciones tensoactivas, para lavar o de limpieza, acondicionadas para la venta al por menor	57 722	78 367	73,7%
7	87032390	Los demás vehículos automóviles con motor de émbolo alternativo, de encendido por chispa, concebidos principalmente para transporte de personas, de cilindrada > 1 500 cm <sup>3</sup> pero <= 3 000 cm <sup>3</sup> , excepto camperos (4x4)	52 234	290 086	18,0%
8	87042290	Vehículos automóviles para transporte de mercancías, con motor de émbolo, de encendido por compresión (diesel o semidiesel), de peso total con carga superior a 9,3 t pero <= 20 t	47 071	47 827	98,4%
9	27101192	Carburorreactores	37 341	550 152	6,8%
10	17049010	Bombones, caramelos, confites y pastillas, sin cacao	35 472	147 479	24,1%
11	33049900	Las demás preparaciones de belleza, maquillaje y para el cuidado de la piel	31 939	86 960	36,7%
12	33030000	Perfumes y aguas de tocador.	31 033	80 841	38,4%
13	85071000	Acumuladores eléctricos, de plomo, de los tipos utilizados para arranque de motores de émbolo (pistón)	30 037	103 147	29,1%
14	39023000	Copolímeros de propileno, en formas primarias	28 747	158 726	18,1%
15	15079090	Los demás, aceite de soja (soya) y sus fracciones, incluso refinado, pero sin modificar químicamente.	28 338	32 339	87,6%
16	85444910	Conductores eléctricos, excepto provistos de piezas de conexión, para tensión <= 80 V, de cobre	27 800	30 427	91,4%
17	33059000	Las demás preparaciones capilares	27 001	62 739	43,0%
18	34011100	Jabón, productos y preparaciones tensoactivos, de tocador (incluso los medicinales)	26 941	38 291	70,4%
19	48025590	Los demás papeles, de peso superior o igual a 40 g/m <sup>2</sup> pero inferior o igual a 150 g/m <sup>2</sup> , en bobinas (rollos)	26 292	31 154	84,4%
20	48025690	Los demás papeles de peso superior o igual a 40 g/m <sup>2</sup> pero inferior o igual a 150 g/m <sup>2</sup> , en hojas en las que un lado sea inferior o igual a 435 mm y el otro sea inferior o igual a 297 mm, medidos sin plegar	25 123	29 895	84,0%
21	21011100	Extractos, esencias y concentrados de café	24 850	227 482	10,9%
22	60041000	Tejidos de punto de anchura > 30 cm. con un contenido de hilados de elastómeros >= 5% en peso, sin hilos de caucho	24 233	39 432	61,5%
23	73042900	Tubos de entubación o de producción, de los tipos utilizados para la extracción de petróleo o gas, sin soldadura, de hierro o acero	23 837	52 528	45,4%
24	17011190	Azúcar de caña en bruto, sin adición de aromatizantes ni colorantes, excepto la chancaca	23 714	116 669	20,3%
25	33051000	Champúes	23 190	33 210	69,8%

La integración de México, Chile, Brasil, Perú, Uruguay, Paraguay y Argentina y que posteriormente se unieron seis países como lo son Cuba, Colombia, Panamá, Venezuela, Ecuador y Bolivia. En busca del fortalecimiento de Latinoamérica por medio de preferencias arancelarias que se traducen en posibilidades de accesos a los mercados para las empresas colombianas, el reto viene en la competitividad de las industrias en esos nuevos escenarios.

La ALADI en el año 2018 muestra el comercio intrarregional en la Figura 4 como un aumento de sus exportaciones del 8,3%, mientras que en sus importaciones un 7,7%. Colombia, México, Brasil, y Paraguay fueron los países con balanza comercial superavitaria [19].

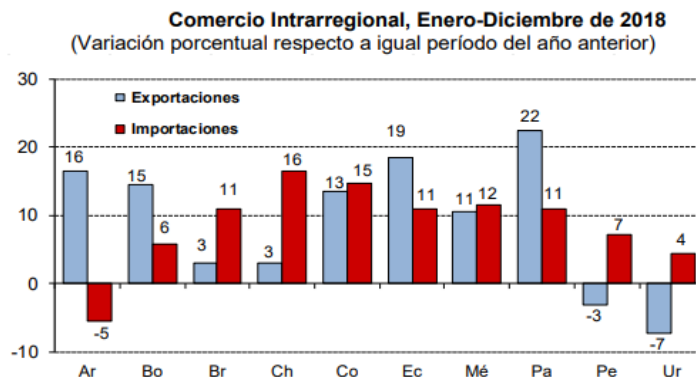


Figura 4. Comercio intrarregional ALADI

Las ventas paraguayas se destacan por su participación con un 22,5% las ventas de Ecuador representan el 18,5%, Argentina el 16,4%, Bolivia 14,5% Colombia 13,4% y México 10,5% [19], la disminución de las ventas interregionales se representa en Perú con un -3,1% y Uruguay con el -7,3% y las importaciones interregionales con una mayor participación Colombia con el 14,8%.

**MERCOSUR** El Mercado Común del Sur, en el inicio velaba por aspectos económicos-comerciales buscando un beneficio en las tarifas comerciales para el intercambio entre las naciones que lo componen [20]. Este proceso de integración regional ha avanzado en importantes áreas como cultura, educación, salud, trabajo, residencia y busca oportunidades que generen transformaciones en la comercialización e inversión.

La unión de los gobiernos Uruguay, Brasil Paraguay, y Argentina, los cuales firmaron el Tratado de Asunción, para beneficios comerciales, actualmente lo conforman Venezuela, Uruguay Argentina, Paraguay y Brasil. Así mismo, Bolivia se encuentra en proceso de ingreso al tratado. Las reuniones de MERCOSUR pueden asistir los integrantes de la ALADI participando con opiniones políticas, social, pero no toman decisiones, cuenta con seis estados asociados Surinam, Guayana, Colombia, Chile y Perú.

Después de su salida de la Comunidad Andina, Venezuela toma la decisión de ser parte de MERCOSUR y el protocolo de adhesión se firmó en la ciudad de Caracas en julio de 2006. Siendo parte del acuerdo de integración de los países suramericanos promoviendo su desarrollo integral.

Los países que hagan parte del mercado común del sur MERCOSUR son instituciones democráticas y esta es condición fundamental, lo que constituye un obstáculo inaceptable para la continuidad del proceso de integración, Venezuela se encuentra suspendida desde el año 2017 cuando realizó sufragio electoral para escoger al nuevo presidente de la república, lo que genera un estado de suspensión de los derechos y obligaciones hasta que se verifique el restablecimiento de su orden democrático [21].

En el año 2017 Colombia suscribió un Acuerdo de Complementación Económica con Mercosur el cual representa 250 millones de consumidores con un PIB superior a los US\$2.400 billones, 97% del universo arancelario libre de impuestos. El acceso preferencial a uno de los mercados más grandes y protegidos del continente ayudando a la producción e industrialización con materias primas y bienes de capital más baratos para el aumento de la competitividad.



Las exportaciones agrícolas entre Colombia y Mercosur en el 2018 fueron US\$134 millones, el 7% del total y las industriales de US\$1,803 millones con una participación del 93% del total [22].

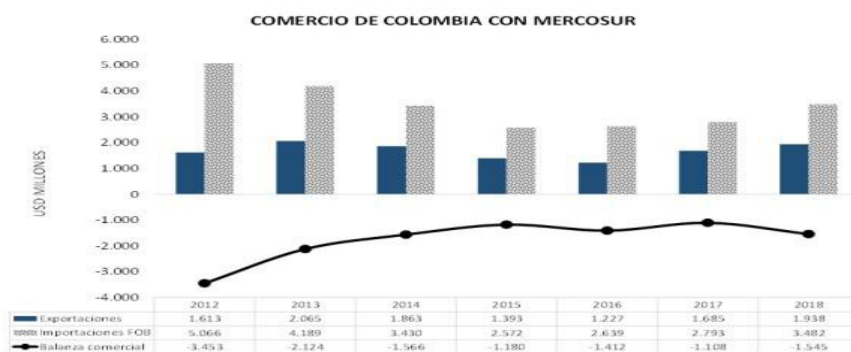


Figura 5. Comercio de Colombia con Mercosur

En la Tabla III se presentan los principales productos exportados en los que se encuentran las Hullas con el 25% de participación del total de exportación, coques el 16%, polímeros de cloruro de vinilo el 10%, aceites de petróleo liviano el 7% y polímeros de propileno con el 5% de participación. Los productos que presentaron un incremento fueron los automóviles con el 24,14%, neumáticos con el 27,7% y aceites de petróleo livianos con el 75%. La Tabla III muestra los principales productos exportados en el 2018.

TABLA III. Principales productos exportados 2018

<b>PRINCIPALES PRODUCTOS EXPORTADOS-AÑO 2018</b>	
PRODUCTOS	Part.
Hullas	25%
Coques de hulla	16%
Polímeros de cloruro de vinilo	10%
Aceites de petróleo liviano	7%
Polímeros de propileno	5%

Las importaciones entre Colombia y MERCOSUR fueron con un 10% automóviles, 6% camiones, 3% preparaciones alimenticias, laminados en caliente de hierro o acero sin alear y, poli éteres y resinas. la Tabla IV muestran las exportaciones de los principales productos del 2018.

Tabla IV. Principales productos importados 2018

<b>PRINCIPALES PRODUCTOS IMPORTADOS-AÑO 2018</b>	
PRODUCTOS	Part.
Automóviles	10%
Camiones	6%
Preparaciones de alimentos	3%
Laminados en caliente de hierro o acero sin alear	3%
Poli acetales, poli éteres y resinas epoxi	3%

La entidad intergubernamental de Unión de Naciones Suramericanas UNASUR e

integrada por Colombia, Chile, Ecuador, Argentina, Bolivia, Brasil Guyana, Paraguay Uruguay Perú, Surinam, y Venezuela han efectuado un tratado constitutivo de la Unión de Naciones Suramericanas; priorizando el diálogo en temas de interés económico, político, social y ambiental, fortaleciendo la democracia y la eliminación de desigualdad [21].

Los cambios políticos presentados en la región, llevó al organismo de UNASUR a repetidas oposiciones políticas lo que se traduce en la salida de algunos países en el 2017, todo ello con objeto de presión para la renuncia del gobierno venezolano. Los países de Colombia, argentina, Chile, Brasil, Paraguay y Perú crearon el Grupo de Lima ante el rechazo de la dictadura la cual no les permite ejercer su derecho al sufragio y ejercer una democracia libre.

El principal destino de las exportaciones de la UNASUR con una participación del 18% entre los mismos países integrantes, en el 2015 los Estados Unidos con el 16%, China con el 15% y la Unión Europea con el 14% [24]. Reflejando las nuevas orientaciones del comercio internacional de estas naciones para los últimos años se ve el intercambio comercial con china más dinámico que con estados unidos y la unión europea.

La zona de libre comercio conformado por Colombia, México y Venezuela siguiendo los lineamientos del Tratado de Montevideo de 1980, de la OMC, y reconociendo las preferencias negociadas dentro de la ALADI [25] fue uno de los más importantes para la integración regional, permitiendo el acceso a los mercados con la eliminación gradual de aranceles por disciplinas para para asegurar que la aplicación de las medidas internas de protección al medio ambiente [26]. Así mismo, el G-3 representa oportunidades para aumentar y diversificar las exportaciones, este tratado implementa las reglas de origen, procedimientos aduaneros, salvaguardia y prácticas desleales de comercio entre otras.

Unión de Naciones Suramericanas (UNASUR): distribución de las exportaciones totales según principales destinos, 2015  
(En porcentajes)

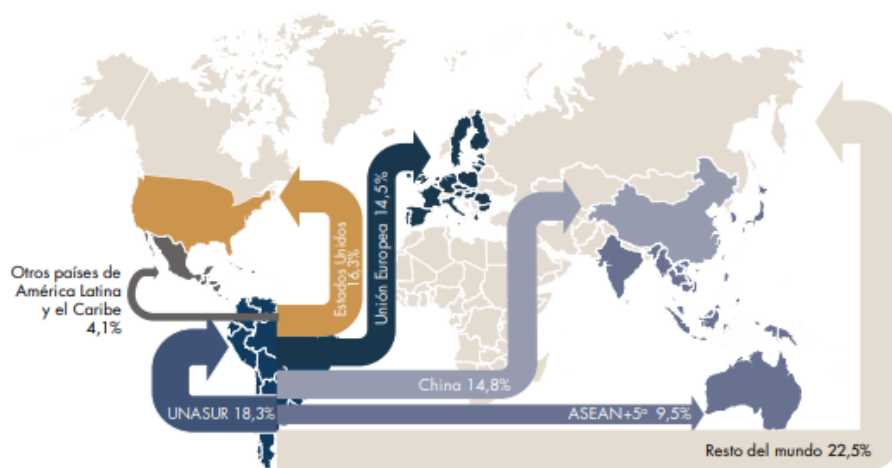


Figura 6. UNASUR

## Discusión y resultados

La economía colombiana durante el periodo 2005-2019 no ha logrado mantener una estabilidad puesto que ha tenido picos altos y bajos, siendo en el año 2007 en el que Colombia contó con el PIB más alto de 7,52%, logrando el alza en muchas de las ramas de la actividad económica, tales como: servicios de intermediación financiera medidos indirectamente en 22,53% siendo esta la impulse el crecimiento del PIB; transporte, almacenamiento y

comunicación 12,48%; establecimientos financieros, seguros, inmuebles y servicios a las empresas en 8,26%; explotación de minas y canteras 4,56%; Servicios sociales, comunales y personales 3,06% [29].

En el año 2009 Colombia presenció un decrecimiento del 0,4%, afectando la aceleración económica colombiana y ocasionando un deterioro en las importantes ramas de la actividad económica del país, siendo una de ellas la industria manufacturera con un -6,3%; transporte, almacenamiento y comunicación un -1,2%. Cabe resaltar que Colombia era uno de los principales compradores de productos venezolanos, debido a la variedad de los mismos, convirtiéndose Venezuela en el segundo socio comercial de Colombia, pero debido a que en los últimos años Venezuela disminuyó su nivel de producción como resultado de temas internos de abastecimiento, dificultad de acceso a operaciones internacionales y la devaluación de la moneda venezolana, desencadena una crisis económica en este país; por su parte Colombia diversifica sus socios comerciales adquiriendo estos productos de otros países y cerrando acuerdos de complementación económica y tratados de libre comercio con nuevos mercados.

El último estancamiento económico de la relación comercial entre Colombia y Venezuela inició en el año 2009 cuando el presidente de Colombia Álvaro Uribe Vélez violó la soberanía territorial ecuatoriana para ejecutar a un alto comandante de las FARC causando una crisis diplomática regional, como consecuencia el gobierno del presidente Hugo Chávez rompió relaciones con Colombia lo cual ocasionó una disminución significativa en la balanza comercial colombiana. Para el año 2008, Venezuela aportó al crecimiento de las exportaciones colombianas con US\$6.071.685 millones FOB y en el año 2009 su intercambio fue de US\$ 4.049.560 millones de dólares valor FOB, evidenciando una caída del 12,7% en estos dos periodos.

Aunado a lo anterior, Venezuela restringe el acceso, de casi la totalidad de los productos

de exportación del sector agropecuario colombiano, debido a la implementación sin previo aviso de los requisitos fitosanitarios y zoonosanitarios; por consiguiente, las ventas externas de animales vivos y sus productos disminuyeron 35,0%, al pasar de US\$996,4 millones a US\$647,5 millones.

Los años posteriores no fueron la excepción, puesto que a partir del año 2014 el intercambio comercial colombo venezolano ya presentaba cifras negativas, sin embargo, su balanza comercial es superavitaria debido a que sus exportaciones son mayores a sus importaciones. En el año 2019, las exportaciones destinadas a Venezuela se redujeron a una variación del (-44,7%) pasando de US\$354,294 millones FOB a US\$195,927 millones FOB. Esta reducción refleja el bajo rendimiento del intercambio comercial entre estos dos países los cuales tenían un alto rendimiento comercial. Por último, cabe resaltar la participación que ha logrado mantener Colombia para el año 2019, a pesar de sus recaídas en los años anteriores ha conseguido sobresalir y ha ayudado a mantener un crecimiento positivo en la economía del país.

Históricamente, Colombia y Venezuela han tenido una relación bilateral dado que son países limítrofes que comparten una extensa frontera (2.219 Km), lo cual ha permitido un alto intercambio comercial. Sin embargo, han tenido problemas debido a diferencias políticas y diplomáticas en donde el diálogo y la negociación no han sido suficientes para resolver sus conflictos. En la zona de frontera es importante que los países adopten políticas que beneficien a la población, creado una región equilibrada para aumentar el intercambio comercial entre naciones, sin embargo, durante el periodo comprendido del 2005 al 2019 los mandatarios de Colombia y Venezuela se vieron envueltos en varios enfrentamientos políticos que afectaron su relación bilateral dado que cada conflicto los distanciaba más, disminuyendo su cooperación.

Es necesario resaltar, que la salida de Venezuela de la CAN afectó no solo aspectos comerciales sino también diplomáticos

debido a que el vecino país decidió dejar la el acuerdo multilateral como consecuencia a que Colombia y Perú estaban iniciando negociaciones con Estados Unidos para suscribir un tratado de libre comercio, tema que para Venezuela no era aceptado debido a que el mandatario venezolano estaba en desacuerdo con vincularse con EE.UU. Acto seguido, Venezuela anunció su salida del G3, un acuerdo comercial suscrito por México, Colombia y Venezuela, decisión que agudizó aún más el distanciamiento entre estos dos países, no obstante, en el año 2012 firmaron un Acuerdo de Alcance Parcial en donde se estipularon los parámetros de la relación bilateral ajustándose este a los parámetros sobre los cuales se rige la CAN, retomando un espacio de intercambio comercial.

De igual forma, se debe destacar que la economía de Venezuela se encuentra inmersa en una crisis profunda la cual le impide mantener su demanda externa e interna ya que sus deudas sobrepasan sus ingresos, devaluando su moneda y causando una estanflación profunda de la cual aún son víctimas; ello, también ha ocasionado problemas económicos en el intercambio comercial, puesto que el gobierno venezolano mantiene muy fluctuante su moneda cambiando la TRM aproximadamente 4 veces al año, de esta manera afecta a los empresarios de estos dos países reduciendo su margen de intercambio. El economista Charles P. Kindleberger, considera que la migración es uno de los factores que impactan a la economía y el comercio de forma positiva o negativa lo cual depende de ciertos factores como la tierra y el capital necesarios para suplir las necesidades básicas de los migrantes que se radican en otro país como es el caso de los migrantes venezolanos establecidos en Colombia.

Debido, a la crisis presentada por venezolana la población venezolana se vio obliga a migrar hacia otros países para mejorar su calidad de vida, siendo Colombia el principal receptor de migrantes venezolanos, bien sea como destino final o como un paso transitorio hacia otros países. Asimismo, en el año 2015 Venezuela cerró la frontera terrestre que comparte con Colombia estableciendo

un estado de excepción iniciando un proceso de deportación de 2.000 colombianos residentes en Venezuela. Sin embargo, en el año 2017 fue todo lo contrario debido al ingreso de 184.087 venezolanos a territorio Colombia, esta situación no solo ha afectado a Colombia sino también a Latinoamérica ya que los migrantes se dispersaron por toda la región.

Aunque el proceso de acogida fue difícil el estado colombiano logró ayudar a algunos ciudadanos venezolanos establecidos en Colombia por medio de aportes monetarias y atención en salud de forma gratuita, esto en colaboración con entidades internacionales como ONG las cuales aportan grandes ayudas en dinero e iniciativas sociales con fines humanitarios.

## Conclusiones

Después de analizar la relación bilateral colombo venezolana se concluye que su relación económica ha estado influenciada por varios factores entre cuales encontramos políticos, económicos y sociales los cuales ocasionaron un impacto negativo en su intercambio comercial diluyendo así su cooperación, de igual forma la crisis económica en la que se encuentra Venezuela aportó en gran medida a que en la actualidad su intercambio comercial sea prácticamente nulo comparado con años anteriores; en cuanto a la cooperación internacional, se puede vislumbrar el poco apoyo que tiene actualmente el gobierno venezolano y la gran cantidad de problemas sociales, económicos y políticos, lo cual, hace casi imposible un acercamiento con el estado colombiano para retomar alianzas y relaciones bilaterales.

El contexto político y económico descrito muestra las dificultades económicas, políticas y sociales que enfrenta Venezuela ocasionando algunos impases en los sistemas comerciales de los países de sur América. el sistema internacional desapruueba las irregularidades presentes en el mandato del presidente Nicolás Maduro, ya que su ilegitimidad de los sufragios le ha robado la democracia al pueblo venezolano. La

diplomacia y la soberanía juega un papel muy importante en la dinámica comercial y financiera para el establecimiento de una dinámica sana de las relaciones binacionales.

## Referencias

- [1] F. J. Sánchez-Chacón, “La frontera Tchira (Venezuela) - Norte de Santander (Colombia) en las relaciones binacionales y en la integración regional. Si Somos americanos”, *Revista de Estudios Transfronterizos*, vol. XI, no. 1, pp. 63-84, 2011
- [2] R. Hernández. C. Fernández y P. Baptista. *Metodología de la Investigación*. 6ta ed. México: Mc Graw Hill, 2014
- [3] H. H. Rojas-Jiménez. *La política exterior de Colombia. Entre la sumisión y la autodeterminación. El debate sobre el papel del presidente y la Academia de formación de diplomáticos*. Paris: HAL, 2016
- [4] C. A. Bermúdez, “La doctrina respice polum (“Mirar hacia el norte”) en la práctica de las relaciones internacionales de Colombia durante el siglo XX”. Memorias, *Revista Digital de Historia y Arqueología desde el Caribe*, vol. 12, pp. 189-222, 2010
- [5] D. Galeano, R. Badillo, y M. Rodríguez, “Evolución de la política exterior de Colombia en el período 2002-2018”, *OASIS*. vol. 29, pp. 57-79, 2019
- [6] Informe General, “Los orígenes, las dinámicas y el crecimiento del conflicto armado”, en Centro Nacional de Memoria Histórica, pp. 110-194. 2013. [En línea]. Disponible en: [http://centrodememoriahistorica.gov.co/descargas/informes2013/bastaYa/capitulos/basta-ya-cap2\\_110-195.pdf](http://centrodememoriahistorica.gov.co/descargas/informes2013/bastaYa/capitulos/basta-ya-cap2_110-195.pdf)
- [7] F. Sánchez y N. Liendo, *Estudios y Tendencias de la Política y las Relaciones Internacionales*. Bogotá: Universidad Sergio Arboleda, 2018
- [8] Ministerio de Relaciones Exteriores. “Logros de la Cancillería colombiana durante los primeros dos años del gobierno del presidente Duque | Cancillería. Logros de La Cancillería Colombiana Durante Los Primeros Dos Años Del Gobierno de Iván Duque”, 2020. [En línea]. Disponible en: <https://www.cancilleria.gov.co/newsroom/news/logros-cancilleria-colombiana-primeros-dos-anos-gobierno-presidente-duque>
- [9] Ministerio de Relaciones Exteriores. “Principios y lineamientos de la política exterior Colombiana Cancillería. Principios y Lineamientos de La Política Exterior Colombiana”. 2018. [En línea]. Disponible en: <https://www.cancilleria.gov.co/principios-y-lineamientos-la-politica-exterior-colombiana>
- [10] Cancillería en Colombia. “Canciller Holmes Trujillo resaltó logros de la política exterior del Gobierno Duque durante eventos académicos en Medellín”. 2019. [En línea]. Disponible en: <https://www.cancilleria.gov.co/newsroom/news/canciller-holmes-trujillo-resalto-logros-politica-exterior-gobierno-duque-eventos>
- [11] R. Barrios, “Política exterior de estados unidos hacia venezuela y su consecuencia en la población venezolana entre 1999-2019”, tesis pregrado, Pontificia Universidad Católica del Ecuador, Quito, 2021. [En línea]. Disponible en: <http://repositorio.puce.edu.ec/bitstream/handle/22000/18739/POL%C3%8DTICA%20EXTERIOR%20DE%20ESTADOS%20UNIDOS%20HACIA%20VENEZUELA%20Y%20SU.pdf?sequence=1&isAllowed=y>
- [12] M. Reina, C. A. Mesa, y T. Ramírez. “Elementos para una política pública frente a la crisis de Venezuela”. *Cuadernos Fedesarrollo*, vol. 6 no. 9. 2018
- [13] M. Torres, “De Chávez a Maduro: transformaciones de la Política Doméstica y Exterior”, trabajo pregrado,

- Universidad Militar Nueva Granada, Bogotá, 2016
- [14] Comunidad Andina de Naciones. "El Arduo Camino de la Integración", 2017. [En línea]. Disponible en: <http://www.comunidadandina.org/StaticFiles/201752695445Rumboalos50.pdf>
- [15] Comunidad Andina de Naciones. "Dimensión Económico Social de la Comunidad Andina", (vol, 8, Issue 5), 2019. [En línea]. Disponible en: <http://www.comunidadandina.org/files/201956161018DEcoSocial2019%20.pdf>
- [16] Ministerio de Comercio Industria y Turismo. "Acuerdos Vigentes TLC Colombia", 2018. [En línea]. Disponible en: <http://www.tlc.gov.co/acuerdos/vigente>
- [17] A. Canales, J. A. Fuentes Knight, C. R. de León Escribano. *Desarrollo y migración. Desafíos y oportunidades en los países del norte de Centroamérica*. México: Organización de las Naciones Unidas para la Alimentación y la Agricultura, 2019
- [18] Asociación Latinoamericana de Integración - ALADI. "Quiénes somos", 2019. [En línea]. Disponible en: <https://www.aladi.org/sitioaladi/quienes-somos/>
- [19] ALADI. "Comercio Exterior Global", 2019. [En línea]. Disponible en: [http://www2.aladi.org/biblioteca/Publicaciones/ALADI/Secretaria\\_General/SEC\\_di/2700/2779\\_3.pdf](http://www2.aladi.org/biblioteca/Publicaciones/ALADI/Secretaria_General/SEC_di/2700/2779_3.pdf)
- [20] C. C. Cruz Mejía. "Alianza del Pacífico: el desafío de la integración". Tesis de maestría. Universidad Salerno de Italia Universidad Católica de Colombia, Bogotá D.C. 2017. [En línea]. Disponible en: <https://repository.ucatolica.edu.co/bitstream/10983/14346/1/TESIS%20TERMINADA.pdf>
- [21] Cancillería de Colombia. "Mercado Común del Sur (MERCOSUR)", 2017. [En línea]. Disponible en: <https://www.cancilleria.gov.co/international/consensus/mercosur>
- [22] Ley 1868, Informe sobre los acuerdos comerciales vigentes de Colombia. Por medio de la cual se establece la entrega del Informe anual sobre el desarrollo, avance y consolidación de los acuerdos comerciales ratificados por Colombia, 2017
- [23] S. Insignares. "La UNASUR: ¿integración regional o cooperación política?: UNASUR: ¿Integración regional o cooperación política?", *Revista de Derecho*, vol. 40, pp. 167-198, 2013
- [24] Naciones Unidas. *Panorama Social y Económico Suramericano*, Santiago de Chile: CEPAL, 2016
- [25] J. C. Morales, y L. Morales, "Origen y naturaleza de la Alternativa Bolivariana para las Américas", *Polis*, vol. 3, no. 1, pp. 55-85, 2007
- [26] Procolombia. TLC Grupo de los Tres. "El Tratado del Grupo de los Tres (G-3), integrado por México, Colombia y Venezuela". [En línea]. Disponible en: <https://procolombia.co/tlc-con-colombia/tlc-grupo-de-los-tres>
- [27] Legiscomex. "Inteligencia de Mercados – Informe sectorial de abonos en Colombia", 2017. [En línea]. Disponible en: <https://www.legiscomex.com/BancoMedios/Documentos%20PDF/informe-sectorial-abonos-colombia-2017-completo-rci318.pdf>
- [28] Cámara de integración económica – CAVECOL. Cifras del Intercambio Comercial entre Venezuela y Colombia (1er Trimestre 2019). 2019. [En línea]. Disponible en: <https://www.cavecol.org/cifras-del-intercambio-comercial-entre-venezuela-y-colombia-1er-trimestre-2019/>
- [29] Dane. "Producto Interno Bruto Total

anual y Cuarto Trimestre de 2007. 2008". [En línea]. Disponible en: [https://www.dane.gov.co/files/comunicados/cp\\_pib\\_IVtrim07.pdf](https://www.dane.gov.co/files/comunicados/cp_pib_IVtrim07.pdf)